

圧巻の強みで生産性を150%へ高めて利益を毎年拡大させる！

セミナープログラム

■【1】競合を凌駕する圧倒的な人時生産性UP戦略

- 儲からないモノづくりの正体を暴く！●削減から積み上げの時代へ●黒字化させた観点
- 数十億円規模の事業を立ち上げた手順●詰めて、空けて、取り込むプロトモデル

■【2】工場じゅうに活気を注入する儲かる現場活動戦略

- やっても損する5SやIEは即刻ヤメル！●「5Sはもう勘弁して欲しい」とロッカーで漏らした・・・
- 納期だけの作業指示書では儲からない●儲かる現場は〇〇が見える●儲かる活動のやり方

■【3】狙った利益を確保する独自の儲かる価格設定戦略

- 儲けようと思わないと絶対に儲からない！●「価格は顧客が決めるので・・・」と語った経営者
- 顧客とは丸腰で向き合う●固定費は経営者の想いを込めた将来投資●価格をつくり込む

■【4】圧倒的な人時生産性へ高める仕組みづくり戦略

- 儲かる仕組みがなければ絶対に儲からない！●製販一体で付加価値額人時生産性を高める
- つくる前に勝負が決まる●内側ばかり見ていると儲からない●現場活動で新たな顧客を生む

■【5】他の追随を許さない5年先、10年先のロードマップ戦略

- 事業を大躍進させたければコレを使い！●プロトモデルを確立させマスパロモデルへ
- マイルストンの設定●5年先、10年先・・・次世代へ受け渡す・・・●現場と顧客、地域の成長

ご参加をお薦めする経営者・経営幹部

・儲かる現場活動で新たな顧客を生み出す仕組みをつくりたい。

・製販一体で儲かる価格を設定し、安易に値引きしない仕組みをつくりたい。

・利益への貢献度合を見える化し、現場活動の活性化を図りたい。

・製販一体で収益を改善するチーム、仕組みをつくりたい。

・現場の豊かな成長を目指す戦略を打ち上げ、現場活動の活性化を図りたい。

・5年先、10年先の見通しを立て、現場のモチベーションを高めたい。

講師紹介/伊藤 哉 (いとう はじめ)



顧客に選ばれる製品を効率よくつくる仕組みで大躍進に挑む！

中小製造現場が専門の生産性向上コンサルタント。金属工学の専門家として製造/生産技術、生産管理、IEにも詳しい。製販一体で儲かる価格を設定し、付加価値額人時生産性を向上させながら、「儲かる現場活動で新たな顧客を創出する」手法が多くの経営者から評価されている。大手と中小の現場経験を踏まえた熱心な指導には定評があり、電子部品、金属製品、金属加工、表面処理、素材加工、樹脂成形、印刷、食品加工など業種や業態にかかわらず、

多くの経営者の信頼を集めている。

大手メーカーで20年近く、一貫して工場勤務。その間、エンジニア、管理者としての腕を磨く。売上高数十億円規模の新規事業の柱となる新技術、新製品開発を主導し成功させる。前向きで活力ある中小製造企業を増やしたいとの一念で、株式会社工場経営研究所を設立。現在、同社代表取締役社長。1964年生まれ、名古屋大学大学院工学研究科前期課程修了。

開催要項

当社主催のセミナーは完全返金保証付きです。セミナー内容にご不満な場合は、全額返金いたします。

日時：①2020年 10月14日(水)13:30～18:00(開場13:15)
②2020年 11月18日(水)13:30～18:00(開場13:15)
③2020年 12月10日(木)13:30～18:00(開場13:15)

会場：機械振興会館 B3-3(地下会議室)
〒105-0011 東京都港区芝公園3-5-8(東京タワーの隣)

参加料：各日 1名につき25,000円(税込)
定員：各日 5名 (3人掛けの机におひとりずつです)
主催：株式会社工場経営研究所

お問い合わせ・お申込みはこちらです

株式会社工場経営研究所

〒103-0004 東京都中央区東日本橋2丁目28番4号日本橋CETビル2F
TEL:03-5860-4179 FAX:03-6869-8411

ホームページでのお申込み：<https://www.koujoukeiei.jp>
メールでのお申込み：info@koujoukeiei.jp

お申込み書	フリガナ	フリガナ
	会社名	お名前
	お電話 () -	FAX () -
	メールアドレス @	※折り返しお申込み確認用のメールをお送りします。
参加セミナー	<input type="checkbox"/> 10月14日東京開催 <input type="checkbox"/> 11月18日東京開催 <input type="checkbox"/> 12月10日東京開催 (参加希望日をチェックして下さい)	

FAXでのお申し込みはこちら



FAX

03-6869-8441

ホームページからも申し込みができます。 <https://www.koujoukeiei.jp>