

独自の儲かるタイムマネジメントで利益を毎年拡大させる具体策！

セミナープログラム

■【戦略1】競合を凌駕する圧倒的な人時生産性向上戦略

- 儲からないモノづくりの正体を暴く！ ●削減の時代から積み上げの時代へ
- 赤字職場を黒字化した大手にはないやり方……………

■【戦略2】持続的な競争優位を築きリードタイム短縮戦略

- やっても損する5SやIEは即刻ヤメル！ ●3つの日程計画で歯止めを機能させる方法
- トップダウンがなければ自主性は引き出せない……………

■【戦略3】狙った利益を確保する付加価値積み上げ戦略

- 儲けの本質を知らなければ値決めはできない！ ●固定費は経営者の想いを込めた将来投資
- 貴社がお客様に選ばれている理由は何か？……………

■【戦略4】圧巻の人時生産性へ高める製販一体戦略

- 儲かる仕組みがなければ絶対に儲からない！ ●儲かるコミュニケーション体系を構築する
- つくる前に勝負は決まる ●指示の導線を機能させる……………

■【戦略5】他の追随を許さない将来を語るロードマップ戦略

- 事業を大躍進させたければコレを使い！ ●数値の構成はシンプルに、人と事業で成長させる
- 3,000円、4,000円から6,000円、7,000円のステージへ……………

ご参加をお薦めする経営者・経営幹部

・下請け型のビジネスモデルのままでは事業を継続させるのは難しい。

・儲かる改善活動に変えるためにリードタイムに焦点を当ててみたい。

・ベテランがいなくなり人材不足のなかで幹部を育成する仕組みを手にした。

・製販一体で収益を改善するチーム、仕組みをつくりたい。

・現場の豊かな成長を目指す戦略を打ち上げ、現場活動の活性化を図りたい。

・5年先、10年先の見通しを立て、現場のモチベーションを高めたい。

講師紹介/伊藤 哉 (いとう はじめ)



人時生産性を高める圧倒的な仕組みをつくり、本物の幹部を育てる。

中小製造現場が専門の生産性向上コンサルタント。金属工学の専門家として製造/生産技術、生産管理、IEにも詳しい。独自の儲かるタイムマネジメントで人時生産性を高めて利益を拡大させる手法が多くの経営者から評価されている。大手と中小の現場経験を踏まえた熱心な指導には定評があり、電子部品、金属製品、金属加工、表面処理、素材加工、樹脂成形、印刷、食品加工など業種や業態にかかわらず、多くの経営者の信頼を集めている。

大手メーカーで20年近く、一貫して工場勤務。その間、エンジニア、管理者としての腕を磨く。売上高数十億円規模の新規事業の柱となる新技術、新製品開発を主導し成功させる。前向きで活力ある中小製造企業を増やしたいとの一念で、株式会社工場経営研究所を設立。現在、同社代表取締役社長。1964年生まれ、名古屋大学大学院工学研究科前期課程修了。

開催要項

当社主催のセミナーは完全返金保証付きです。セミナー内容にご不満な場合は、全額返金いたします。

日時：2022年9月28日(水)13:30~18:00(開場13:15)
会場：機械振興会館 B3-3(地下会議室)
〒105-0011 東京都港区芝公園3-5-8(東京タワーの隣)
参加料：1名につき25,000円(税込)
定員：5名 (3人掛けの机におひとりずつです)
主催：株式会社工場経営研究所

お問い合わせ・お申込みはこちらです

株式会社工場経営研究所

〒103-0004 東京都中央区東日本橋2丁目28番4号日本橋CETビル2F
TEL:03-5860-4179 FAX:03-6869-8411

ホームページでのお申込み：<https://www.koujoukeiei.jp>
メールでのお申込み：info@koujoukeiei.jp

お申込書

| | | | |
|---------|------------------------------------|-----|--------------------------|
| 会社名 | フリガナ | お名前 | フリガナ |
| | | | |
| | | お役職 | |
| 所在地 | | | |
| お電話 | () - | FAX | () - |
| メールアドレス | @ | | ※折り返しお申込み確認用のメールをお送りします。 |
| 参加セミナー | <input type="checkbox"/> 9月28日東京開催 | | (参加希望日をチェックして下さい) |

FAXでのお申し込みはこちら



FAX

03-6869-8441

ホームページからも申し込みができます。 <https://www.koujoukeiei.jp>