

# 圧巻の強みで人時生産性を150%へ高めて利益を拡大させる！

## セミナープログラム

### ■【戦略1】競合を凌駕する圧倒的な人時生産性向上戦略

- 収益構造を知らなければ利益は出ない！ ●なぜ人時生産性向上なのか？
- 赤字職場を黒字化した大手にはないやり方……………

### ■【戦略2】圧巻の人時生産性へ高める製販一体戦略

- 儲かる仕組みがなければ絶対に儲からない！ ●指示導線が機能しているか？
- お客様に選ばれる商品、製品を効率よくつくる……………

### ■【戦略3】持続的な競争優位を築くリードタイム短縮戦略

- ボトルネックを知らなければ積み上げられない！ ●戦略的リードタイムで運転資金を圧縮する
- 貴社のボトルネックはどこにある？……………

### ■【戦略4】狙った利益を確保する付加価値積み上げ戦略

- 利益の理屈を知らなければ製販一体になれない！ ●納期に追われる現場の誤解
- 儲けの見える化で現場を鼓舞し始めた幹部……………

### ■【戦略5】他の追随を許さない将来を語るロードマップ戦略

- 事業を大躍進させたければコレを使い！ ●時間軸と数値で訴える
- 3,000円、4,000円から6,000円、7,000円のステージへ……………

### ご参加をお薦めする経営者・経営幹部

・下請け型のビジネスモデルのままでは事業を継続させるのは難しい。

・製販一体で儲かる価格を設定し、安易に値引きしない仕組みをつくりたい。

・ベテランがいなくなり人材不足のなかで幹部を育成する仕組みを手にしたたい。

・製販一体で収益を改善するチーム、仕組みをつくりたい。

・現場の豊かな成長を目指す戦略を打ち上げ、現場活動の活性化を図りたい。

・5年先、10年先の見通しを立て、現場のモチベーションを高めたい。

## 講師紹介/伊藤 哉 (いとう はじめ)



③

## 人時生産性を高める圧倒的な仕組みをつくり、本物の幹部を育成する。

中小製造現場が専門の生産性向上コンサルタント。金属工学の専門家で製造/生産技術、生産管理、IEにも詳しい。製販一体で付加価値額人時生産性を向上させながら、「儲かる現場活動で新たな顧客を創出する」手法が多く経営者から評価されている。大手と中小の現場経験を踏まえた熱心な指導には定評があり、電子部品、金属製品、金属加工、表面処理、素材加工、樹脂成形、印刷、食品加工など業種や業態にかかわらず、多くの経営者の

信頼を集めている。大手メーカーで20年近く、一貫して工場勤務。その間、エンジニア、管理者としての腕を磨く。売上高数十億円規模の新規事業の柱となる新技術、新製品開発を主導し成功させる。前向きで活力ある中小製造企業を増やしたいとの一念で、株式会社工場経営研究所を設立。現在、同社代表取締役社長。1964年生まれ、名古屋大学大学院工学研究科前期課程修了。

### 開催要項

当社主催のセミナーは完全返金保証付きです。セミナー内容にご不満な場合は、全額返金いたします。

日時：①2022年 10月31日(月)13:30～18:00(開場13:15)  
②2022年 11月25日(金)13:30～18:00(開場13:15)

会場：機械振興会館 B3-3(地下会議室)  
〒105-0011 東京都港区芝公園3-5-8(東京タワーの隣)

参加料：各日 1名につき25,000円(税込)

定員：各日 5名 (3人掛けの机におひとりずつです)

主催：株式会社工場経営研究所

### お問い合わせ・お申込みはこちらです

#### 株式会社工場経営研究所

〒103-0004 東京都中央区東日本橋2丁目28番4号日本橋GETビル2F  
TEL:03-5860-4179 FAX:03-6869-8411

ホームページでのお申込み：<https://www.koujoukeiei.jp>  
メールでのお申込み：[info@koujoukeiei.jp](mailto:info@koujoukeiei.jp)

お申込み書	フリガナ	フリガナ
	会社名	お名前
		お役職
	所在地	
	お電話 ( ) - ( ) - ( )	FAX ( ) - ( ) - ( )
メールアドレス	@ ※折り返しお申込み確認用のメールをお送りします。	
参加セミナー	<input type="checkbox"/> 10月31日東京開催 <input type="checkbox"/> 11月25日東京開催 (参加希望日をチェックして下さい)	

FAXでのお申し込みはこちら



FAX

03-6869-8441

ホームページからも申し込みができます。 <https://www.koujoukeiei.jp>